

Standardisierte Individualität

Wir sind ein Traditionsunternehmen der Elektrobranche, das nachhaltig wächst und seit Jahrzehnten seinen zentralen Platz in der Belieferung verschiedenster Kundengruppen einnimmt. Ob es um Lösungen im Maschinenbau, der Medizin- und Landwirtschaftstechnik, Laborgeräte- oder Automatenbau geht: Das Team der Ott Antriebstechnik unterstützt bei der Auslegung und Realisierung von innovativen Lösungen. Seit **über 70 Jahren** haben wir uns einen sehr guten Ruf für unsere Produkte, unsere Flexibilität sowie den guten Service erarbeitet.

Unser Unternehmen versteht sich als Produzent, Modifikator und Händler von Antrieben und Steuerungen und ist als verlässlicher Business-Partner bekannt. Aktuell möchten wir unser Team mit der folgenden Position verstärken:

Vertriebsingenieur (m/w/d) im Außendienst

Aufgabengebiet:

- Eigenständige Bearbeitung von technischen Kundenprojekten in enger Abstimmung mit der Konstruktion / Applikation im interessanten und anspruchsvollen Projektvertrieb
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung in einem attraktiven Verkaufsgebiet mit hervorragenden Entwicklungspotential (*vakant sind zwei Vertriebsgebiete in Süddeutschland*)
- Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses von der Anfrage bis zum Serienstart. Es unterstützt Sie ein PreSales-Team, welches die gezielte Bearbeitung einzelner Marktsegmente ermöglicht.
- Ausbau, Pflege und Weiterentwicklung eines großen Bestandskundenpools
- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Vertriebsaktionen zur Neukundengewinnung in Zusammenarbeit mit dem PreSales-Team

Qualifikationen und Fähigkeiten:

- Technisches Studium oder vergleichbare Qualifikationen, der Fachrichtung Elektrotechnik / Mechatronik / Maschinenbau / Automatisierungstechnik
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von technisch komplexen Produkten in der Antriebs- und Automatisierungstechnik
- Freude an der Erarbeitung der Applikation und Entwicklung der passenden Lösung
- Reisebereitschaft von 40% im deutschsprachigen Raum, vorwiegend BaWü
- Erfahrung im Umgang mit CRM und ERP-Software, idealerweise Sage

Wir bieten:

- Eine interessante und fordernde Tätigkeit in einer familiären Arbeitsatmosphäre mit modernen, höhenverstellbaren Arbeitsplätzen, kurzen Kommunikationswegen sowie engagierten Kollegen
- Eine leistungsorientierte, attraktive Entlohnung, eigener PKW zur Privatnutzung sowie vielfältige betriebliche Benefits (*Firmenevents, Sommerfest, Weihnachtsfeier, Zuschuss zur Altersvorsorge bAV*)
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit 40Std. pro Woche, Gleitzeit und der Möglichkeit zu Home-Office (*1-2 Tage pro Woche*)
- Eine fundierte Einarbeitung sowie individuelle und persönliche Angebote zur Weiterbildung

Werden Sie Teil unseres Teams in einer zukunftssicheren Branche?

Die Automatisierungstechnik ist die wachsende Branche im Zeitalter Industrie 4.0 Sie arbeiten in einem strukturierten Vertriebsprozess, von der Aufnahme der Projektanforderungen bis zur Präsentation der finalen Lösung beim Kunden. Ihre Ideen und Erfahrungen bringen Sie in das Team ein und haben die Möglichkeit Prozesse und Abläufe weiterzuentwickeln.